

ピー・エス・シー

ITで業務管理を支援

150社以上「パワーアップ」シリーズの実績

「パワーアップ印刷」「パワーアップ製本」などの印刷・製本業向けの業務管理システムを紹介する。

「パワーアップ」シリーズは、印刷・製本業向け導入実績が150社を超え、ユーザーの要望をきめ細かく取り入れたシステムとなっている。いかなる環境下でも、しっかりと足元を見据えた経営管理を実現するため、

中小印刷・製本業向けに見積りから受発注・売上・入金・支払に至るまで、データ一元管理によるトータルシステムを構成していることが特長となっている。

同社は、受発注管理や生産・工程管理、売掛・買掛管理、さらには財務会計や給与計算まで網羅し、中小企業の基幹システムをワンストップで提供する。

ピー・エス・シー(原田敏明社長、本社・東京都足立区)は、ブースD-39に出展する。また、展示会の会期に合わせて「パワーアップ印刷・製本」の乗り換えキャンペーンを実施する。

独立系IT企業としてすべての商品を自社ブランドで開発・販売する同社は、主力製品の「パワ

ーアップ印刷」「パワーアップ製本」などの印刷・製本業向けの業務管理システムを紹介する。

「パワーアップ」シリーズは、印刷・製本業向け導入実績が150社を超え、ユーザーの要望をきめ細かく取り入れたシステムとなっている。いかなる環境下でも、しっかりと足元を見据えた経営管理を実現するため、

中小印刷・製本業向けに見積りから受発注・売上・入金・支払に至るまで、データ一元管理によるトータルシステムを構成していることが特長となっている。

同社は、受発注管理や生産・工程管理、売掛・買掛管理、さらには財務会計や給与計算まで網羅し、中小企業の基幹システムをワンストップで提供する。

原田社長は「中小企業が経営を維持発展させていくために必要とする『情報化』『カイゼン』算により、案件別の収益

を把握する機能などを紹介。

また、用紙の発注機能として、毎日一定の時間に指示を行うと、その日に発注すべきデータを自動的に集計して発注書を作成する機能なども紹介する。

さらに、「生産予定作成・シミュレーション」「進捗みえる化」「資料ボックス」機能などを各社で現在稼働中の基幹システムと連携できるサブシステムとしても使用できるようにカスタマイズして提供する。

同社の業務管理システムは、同社在籍の印刷・製本に精通した中小企業診断士・ITコーディネーターがプロデュースする。また、印刷・製本専門

のコンサルティング会社であるGIMSとの業務提携により、システム導入診断・事業再生診断なども行っている。

さらに、同社は従業員数人の企業から数千人の大企業までの幅広い事業規模に対応可能な雛形を用意し「プライバシーマーク認証取得支援事業」を行っている。

page2018では、「パワーアップ印刷

・製本」の導入企業向けに、優待価格で見積りを行っている。