る。同社のブースはD— |おり、初期導入コスト2 |ナブルな価格帯で差別化

## 都足立区、原田敏明社長) | 場の生産性向上にもつな | 製本業界向けの 「印刷・ 開発・販売するピー・エ | 事務作業を一元管理する | 刷業界向けの「印刷業務 | 準システムでは見積りか | 業については部門ごとに | がると指摘する。 各種業務管理システムを一重要な資料となる。また、一は、製本だけでなく、印一 いて「パワーアップ印刷・|する重要性とメリットに|も開発しているが、これ はpage2019にお | がる」と経営をIT管理 | 製本業務管理システム| ス・シー㈱(本社/東京 | ことにより、省力化と現 | 管理システム」、印刷・ | ら受発注、販売管理、請 | ファイルメーカーやエク | ITで経営の見える化寒

業界でシェアナンバーワ

一元管理により事務作業

業を一元管理するメリッ | と説明する。

原田社長は事務処理作 | き、省力化を実現できる」 | 入れることができるフォ

トについて「印刷業界は

また、原田社長はIT | きに関連資料がすべて出 | め、営業先においてその

ルダ。後々に検索したと かくなることが多いた

印刷業界は見積りが細

評価を得ているようだ。

|縮が求められる中、 見積

「中小の印刷、製本業 | りを会社に持ち帰ってか

| 「次入力などの無駄を省 | どのようなファイルでも | 成機能」をリリース

<u> 捗管理」などの生産管理</u> | い。これらを一元管理す | ごとにワード/エクセル

が可能。オプションで「進|いない会社が以外と多|れは案件ごと、受注番号|としている。

掛け管理などの一元管理 | を使うなど合理化されて | して搭載されている。 こ | つなげていくことを理想 求書、指示書発行、売り | セルなど個別のシステム | クス」が標準システムと | 社全体の生産性向上にも

印刷・製本業務管理システム紹介

製本」をはじめとした各一ついて話す。特注対応と一については後発であるた 種管理システムを紹介す | 低価格で差別化を図って |め、導入しやすいリーズ

同社のシステムは、標 | んでいるが、事務処理作 | 場の生産性向上にもつな | らは便利な機能だと高い | なかなか難しい。納期短

業界としてはIT化が進 | システムの活用は製造現 | てくるため、ユーザーか | 場で見積りを出すことが 「バーコード管理する

る。 受注番号、工程番号、一り取りしている企業も多 | チャンスを逃すことにも 手間を省くことができ | 発注書などをFAXでや | 事が遅れれば、受注の ことにより、 日報を書く | 界ではいまだに指示書や | ら作成して出すことで仕

機械番号、担当者番号な | い。 これらの入力情報を | つながりかねない。

|どをバーコード管理する|含めてすべて『資料ボッ| そのような中、同社で

進捗状況を把握すること | で、トレーサビリティー | り作成が可能な新機能を ことで、リアルタイムで | クス』 に入れておくこと | は今回、営業先から見積

ができ、日報と同じもの | にも役立てることができ | リリースする。

|を作成できる。省力化し|る」(原田社長)

原田社長は、経営をⅠ | を確認できるシステムは

営業先から進捗状況

ベー50システム以上を | システム」は、"製本業 | 分かっていただけないの

同社の「製本業務管理 | ないとシステムの良さを

「まずは使っていただか

業界に提供している。原 | 界のことを知り尽くして | で、品質は競合製品と同 田社長は「経営をIT管 | いる企業が開発したシス | 等以上を維持しながらも

数値が見えるようにな「く評価されており、製本」と説明する。

理することで隠れていた「テム』として業界から高 | 価格設定を下げている」

見える化」を製品開発方 | 入可能となっている。

同社は「ITで経営を|費用1万円/月からで導|るところだ。 原田社長は

00~300万円、保守 | を図り、納入を進めてい

とで、工場全体の生産性 | T管理することの真の目 | 開発済みだが、今回はシ た時間を多能工化するこ

向上につなげることがで | 的は資料作りではなく分 | ンプルな見積りを営業先

同社システムの便利な | する。 これにより各部門 | する」 (原田社長 析することにあると強調|で出せるシステムを発表

機能としては、「資料ボッ」の生産性を向上させ、会